



— Für die Beschleunigung der Energiewende  
**DIE DIGITALE  
WERKBANK.**



# 7 Jahre Unternehmertum.

Know-How | Durchhaltevermögen | keine Kompromisse

**Mehr Werte.  
Mehr Digital.  
Mehr Mittelstand.**

[www.schotschberger.com](http://www.schotschberger.com)



# WER STECKT DAHINTER?

#dasteam



Chris Amberger | Moritz Schotsch



# VON NULL AUF HUNDERT.

#dieerfolgstory

schotschberger x Silithium Smart Energy



## Die Handlungsfelder

360° Grad Betreuung als rechte Hand des CEO's, tiefe Einblicke in Prozesse, Strukturen & Abläufe.

Branding · Leads · Websites · Flyer · Events · Apps · Content · Kampagnen · Fahrzeuge · Reputationsmanagement · Social Media · Multichannel · Newsletter · Funnels · Qualifizierung · IT-Consulting · Digitale Infrastruktur · Automationen · You Name It ·

## Das Resultat

— 150 MA's und 40 Mio. € Umsatz.  
(Zeitraum 5 Jahre)



Effizient · Nachhaltig · Innovativ · Vielseitig

# AUF DIE PUMPE, FERTIG, LOS.

#waermepumpen

Die Regierung gibt vor, dass ab 2024  
500.000 Wärmepumpen pro Jahr  
deutschlandweit verbaut werden sollen.

Wir glauben an die Zukunft der  
Wärmepumpe als primäre Heiztechnik im  
Privatkundensektor.

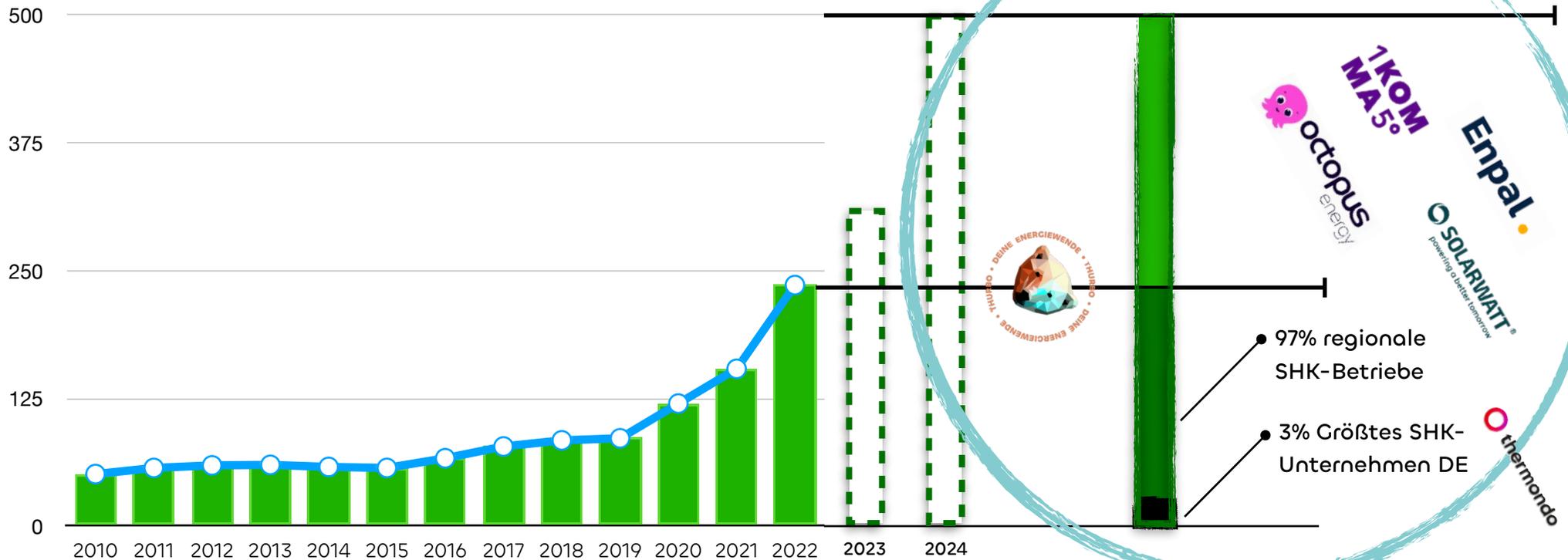


# DIE PLAYER.

## #waermepumpen

Neben etablierten SHK-Unternehmen dringen künftig vermehrt Cleantech-Startups in den Markt ein. Festzuhalten bleibt, dass aktuell zu wenig Ressourcen verfügbar sind, um das Marktpotenzial vollständig zu heben.

in tausend verkaufte Pumpen (Quelle: statista)



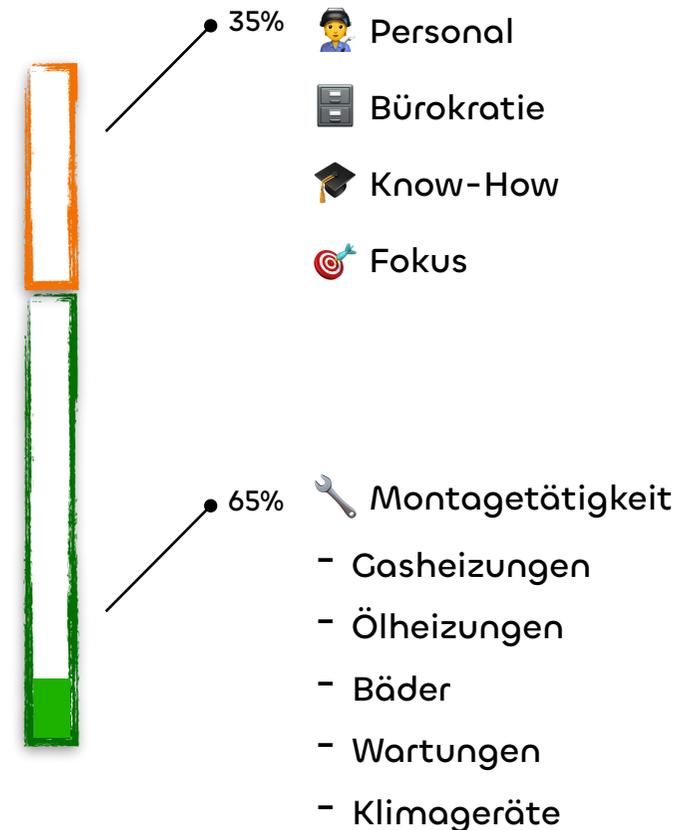


# DER BOTTLENECK. #fachkräftemangel

Neben dem Fachkräftemangel, agieren selbst verfügbare Ressourcen unzureichend effizient. Nicht-wertschöpfende Tätigkeiten und unzureichender Fokus sind hierbei primäre Faktoren für ineffizientes Vorgehen.

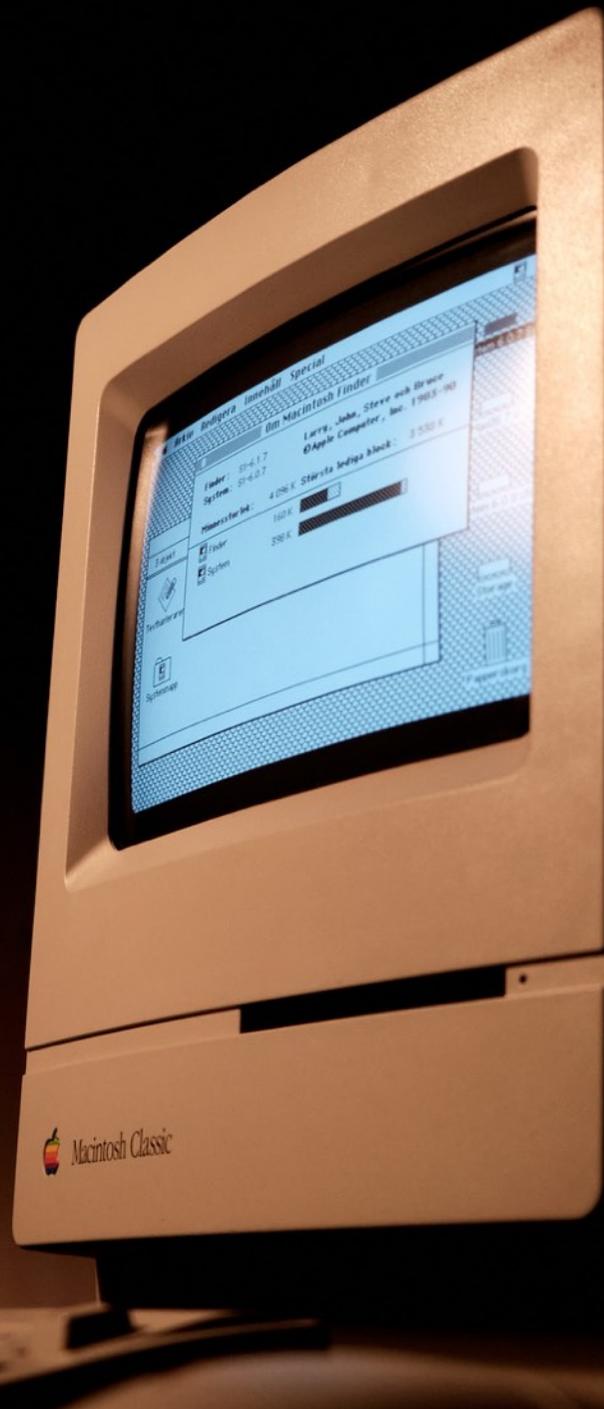


Effizienz ergibt sich unter anderem aus Kontinuität (stark repetitive Vorgänge).



# UNSERE LÖSUNG.

#digitalewerkbank



Bestehende Potenziale durch  
Digitalisierung heben.



🎯 Fokus auf Wärmepumpe

100%

Thurbo-Partner

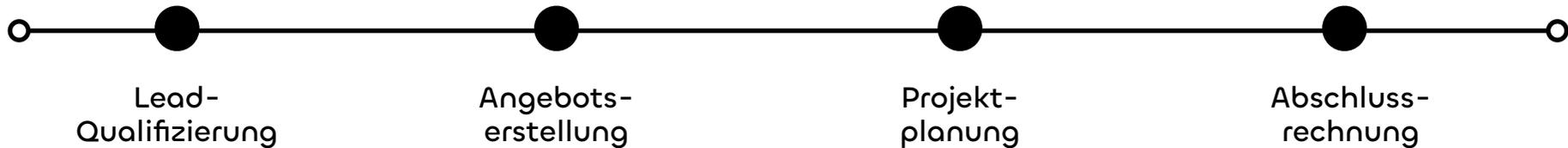
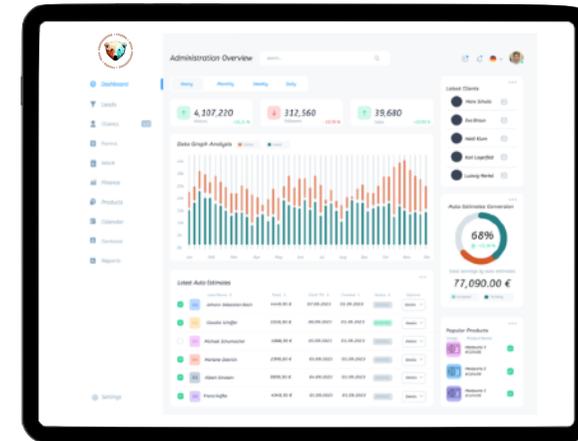


100% Fokus auf Wärmepumpen durch radikale Verschlinkung des Portfolios. Alle nicht wertschöpfende Tätigkeit werden durch Digitalisierung verschlankt und durch Team Thurbo übernommen.



# POTENZIALE HEBEN.

#bleibimfokus



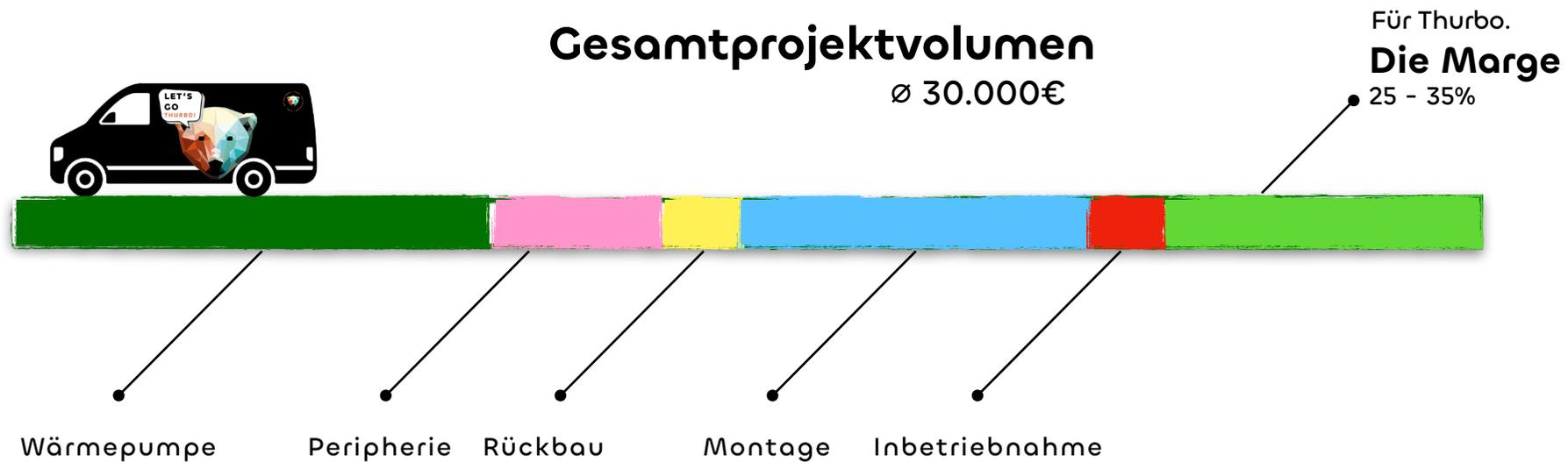
←————— 360° Digital —————→  
thurbo triebwerk ©



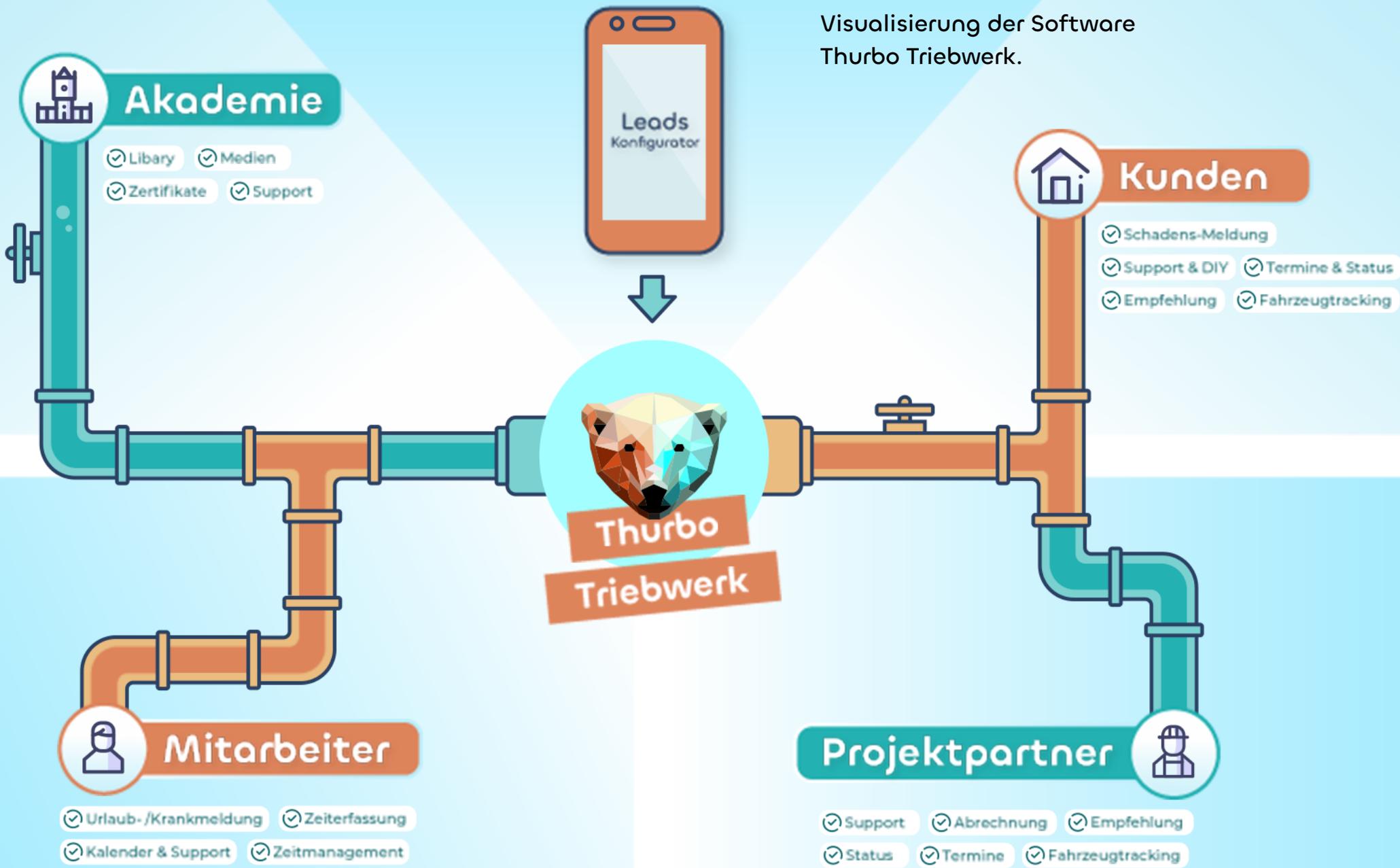
# DER UMSATZ.

#proprojekt

Diese Betrachtung bezieht sich auf die Perspektive angeschlossener Turbo-Partner. Neben Franchise-Gebühren entfällt eine Projektmarge von 25 - 35% für das Mutterunternehmen Turbo GmbH.







Visualisierung der Software  
Thurbo Triebwerk.

# DIE BRAND.

#frischer-wind



Erfrischend anders. Wir brechen mit etablierten Strukturen und denken die Branche neu. Die Anforderungen der Zukunft machen vor Grenzen klassischer Gewerke keinen halt – gleiches gilt im Übrigen für's Klima!

---





# STATUS QUO.

#wostehenwir

 7 Personen Montageteam

 2 Elektroniker

 8 Software-Entwickler

 4 Mitarbeiter

(Marketing | Projektmanagement)

---

+ Kooperationspartner im  
B2B-Sektor (Gewerbekunden)



# WAS WIR SUCHEN.

#team-member

250.000€

&

Netzwerkpartner

# DAS WARUM.

#makeanimpact

WIR SIND DAVON  
ÜBERZEUGT, GEMEINSAM  
EINEN UNTERSCHIED  
MACHEN ZU KÖNNEN.

Für unsere **Nächsten** und deren  
**Nächsten.**

LET'S  
GO #JOIN  
TEAM  
THURBO!





# TEAM THURBO.

#deineenergiewende





[invest.team-thurbo.de](https://invest.team-thurbo.de)

# DER ANHANG.

#nicetoknow

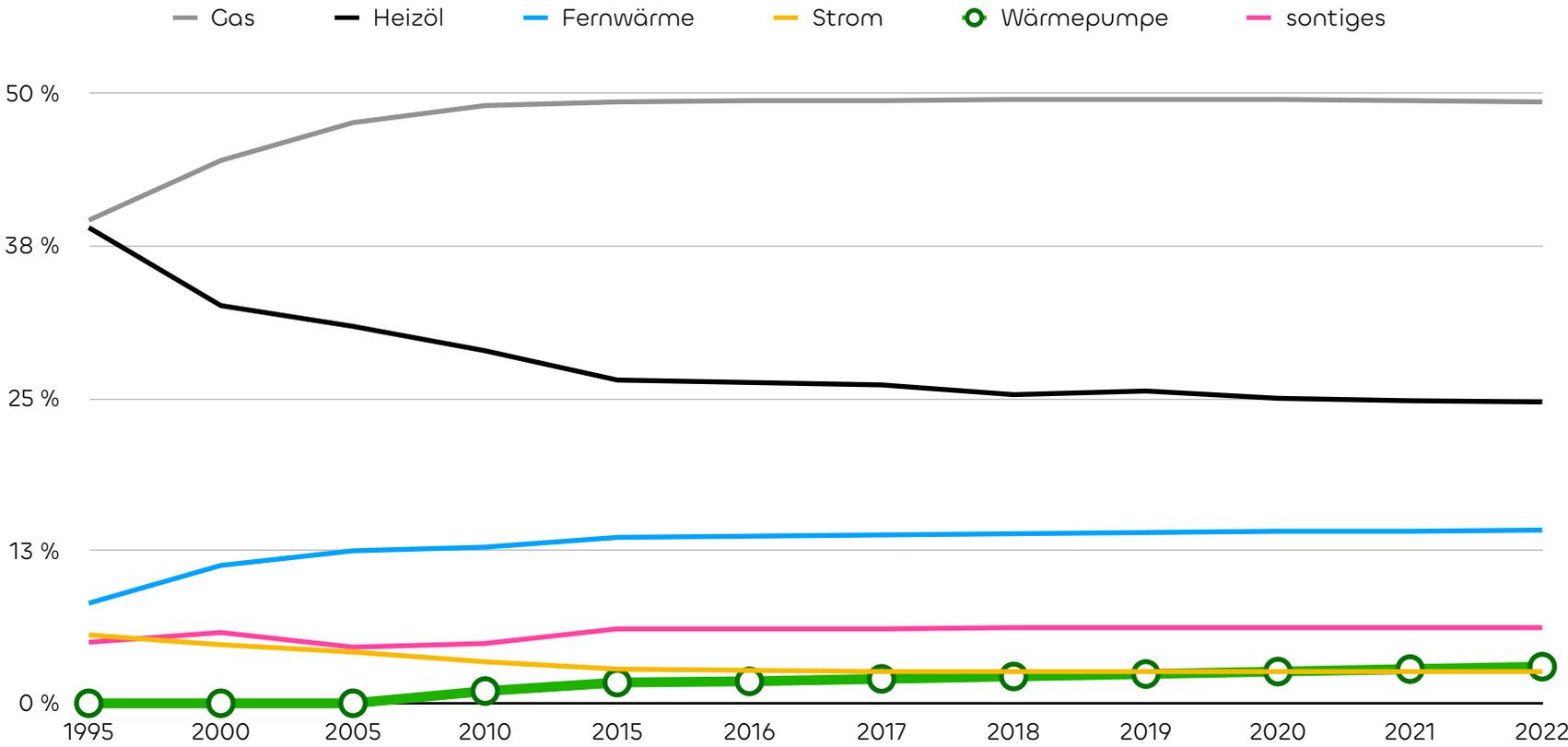




# DER MARKT.

#potenzialDE

Bestandsimmobilien DE  
(Quelle: statista)



out zu wissen...



# DER MARKT.

## #potenzial

### DE

---

Die Regierung gibt vor, dass ab 2024 500.000 Wärmepumpen pro Jahr verbaut werden sollen. Basis hierfür sind die formulierten Sektorenziele zur CO<sub>2</sub>-Reduktion. Deutschlandweit existieren 16,2 Millionen Einfamilienhäuser im Bestand.

### BW

---

Baden-Württemberg nimmt es sich zum Ziel ab 2024 50.000 Wärmepumpen zu verbauen. Es existieren ca. 1.400.000 Einfamilienhäuser in BW.



---

💡 Anzahl Bestandsimmobilien\*  
Rhein-Neckar-Kreis: ca. **80.000**  
Einfamilienhäuser

🎲 Die Rechnung:

Wir gehen von **80.000** Einfamilienhäuser aus.

$$50.000 / 1.400.000 = x / 80.000$$

$$(50.000 / 1.400.000) * 80.000 = x$$

$$2.857 = x$$

Nach dieser Berechnung werden ab 2024 ca.  
2.857 Wärmepumpen pro Jahr verbaut. Bis  
2030 kann mit ca. 17.142 Projekten gerechnet  
werden.

# DER MARKT.

## #regionalpotenzial

### Umsatzpotenzial

Rhein-Neckar-Kreis bis 2030

**514.260.000€**

Das Ø Projektvolumen beträgt  
30.000€ (Förderung exkludiert).

(\*Quelle: statistisches Landesamt BW)



---

💡 Realistischere, bereinigte  
Betrachtung (Reduktion 85%)

Wenn wir davon ausgehen, dass lediglich  
15% des Potenzials aufgrund folgender  
Faktoren gehoben werden können:

- Wärmepumpe bereits verbaut
- Zu geringer Sanierungsstand
- Zu dünne Kapitalstruktur
- Denkmalschutz

...ergibt sich folgendes Potenzial.

# DER MARKT.

## #regionalpotenzial

### Umsatzpotenzial

Rhein-Neckar-Kreis bis 2030

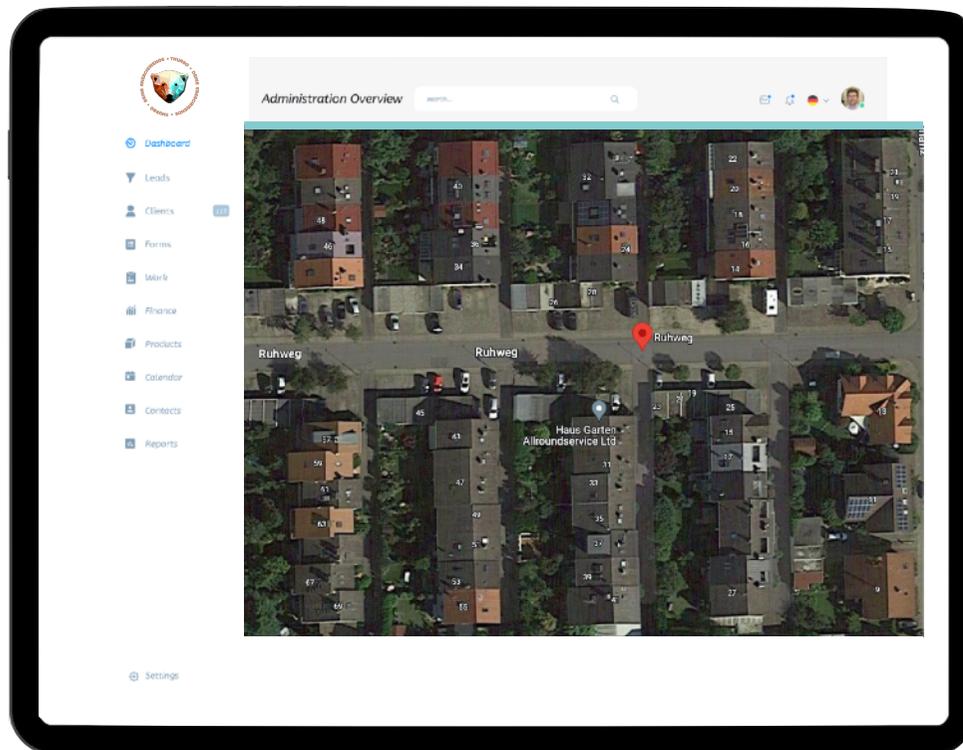
**77.139.000€**

Das Ø Projektvolumen beträgt  
30.000€ (Förderung exkludiert).



# DER RUHWEG.

## #schriesheim



💡 Anzahl Reihenhäuser gleicher Bauart (80er Jahre): 50

Ø Sanierungsstand:

**Fenster, Dachdämmung**

Ø Verbaute Heizkörper:

**Konvektor, Röhre**

Ø Kapitalstruktur:

**Beamte, Ingenieure, Rentner**

Ø Aktuelles Heizsystem:

**Öl**

Ø Grundfläche:

**130qm**



# DER RUHWEG.

## #umsatzpotenzial

---

### 💡 Die Rechnung

Wenn wir davon ausgehen, dass lediglich 20% des Potenzials aufgrund folgender Faktoren gehoben werden können:

- Wärmepumpe bereits verbaut
- Zu dünne Kapitalstruktur
- Anderes Heizsystem, kein Wechsel (z.B. Pellet-Heizung)

...ergibt sich folgendes Potenzial.

## **Umsatzpotenzial**

Ruhweg Schriesheim

**1.200.000€**



# DER RUHWEG.

## #energiebedarf

Ort	Schriesheim
Normaußentemperatur	-10,5°C
Jahresmitteltemperatur	10,2°C
Höhe	241 m
Gebäudeart	Reihenmittelhaus
Baualterklasse	1978 - 1983
Spezifische Heizlast	85 W/m <sup>2</sup>
Dach gedämmt	ja
Insolierverglasung	ja
Wände gedämmt	nein
Zu beheizende Fläche	130qm

 **Geschätzte Heizlast: 7,79 kW**  
(\*Quelle: Bundesverband Wärmepumpen e.V.)  
Heizung & Brauchwasser

Diese Berechnung deckt sich mit einer Bewohner-Befragung basierend auf dem Ölverbrauch aus dem Jahre 2022.

- 1500 Liter / Jahr
- 9,8 kWh / Liter
- 14700 kWh / Jahr

Heizlastberechnung: 14700 kWh / 2000  
Nutzungsstunden = 7,35kW  
Gesamt-Heizlast (Heizung & Brauchwasser)



# DER RUHWEG.

## #öl\_vs\_wärmepumpe

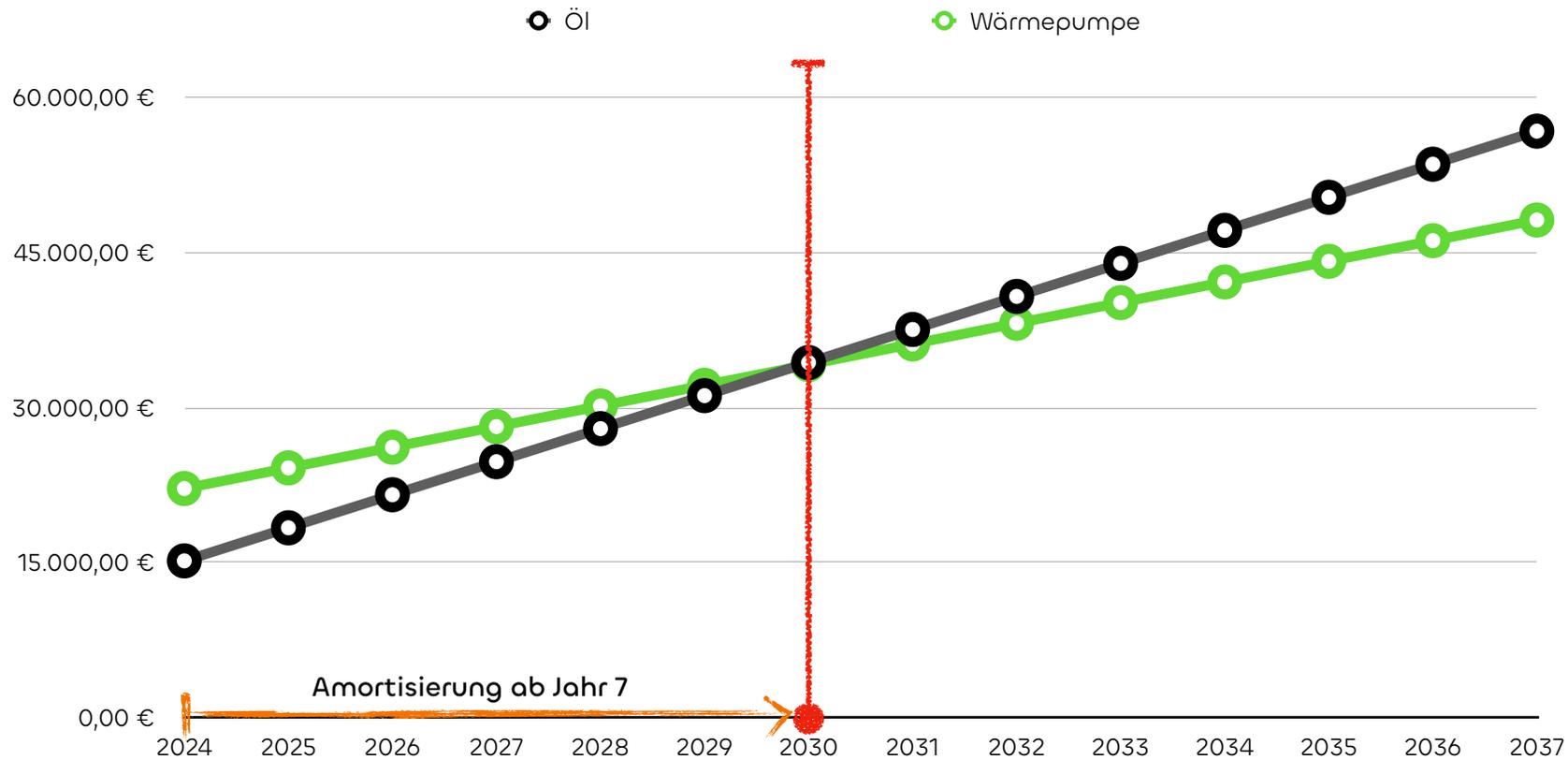
💡 Annahme des jährlichen Wärmeenergiebedarfs: **20.000 kWh**. Wir rechnen ohne Anstieg des Ölpreises und CO<sub>2</sub>-Steuer.

Vergleichskriterium	Ölheizung	Wärmepumpe	Einsparungspotenzial
Wirkungsgrad	0,7 - 0,9	3,3 - 5,0	
Umweltfreundlichkeit	Emission von 320 g Co/kWh	Emission von 100g Co /kWh	
Anschaffungskosten	12.000 €	35.000 €	-23.000 €
Energiekosten p.a	2.900 €	1.700 €	
Wartungskosten p.a	300 €	300 €	
Gesamt Betriebskosten p.a	3.200 €	2.000 €	1.200 € p.a
Gesamtkosten Anschaffungs- und Betriebskosten (1 Jahr)	15.200 €	37.000 €	
staatliche Förderung	0 %	abzgl. 40 %	
<b>Summe</b>	<b>15.200 €</b>	<b>22.200 €</b>	



# DER RUHWEG.

## #amortisierung





# DIE ZIELGRUPPE.

#targetaudience



## Junge Familien

Aufs Land gezogen, um Traum vom Eigenheim zu verwirklichen.



## Agile Senioren

Traditionell, mit Affinität zu Digitalem und ausgeprägten Nachhaltigkeits-Mindset.

---

💡 Gesucht wird in der großstädtischen Peripherie (Rhein-Neckar-Kreis).  
Vorzugsweise Gebiete ohne Casinfrastruktur, ohne Zugang zu Nah- oder Fernwärme.



# DIE ZIELGRUPPE.

#targetaudience



Vergleichskriterium	Junge Familien	Agile Senioren
Heizsystem	Öl   Pellets   Hybrid	Öl   Pellets   Hybrid
Immobilienstruktur	Neubauten   Bestandsbauten	Bestandsbauten
Kapitalstruktur	Ersparnisse   hohes Einkommen	Ersparnisse   Rente   Wertpapiere   Immobilien
Immobilien-Standort	Rhein-Neckar-Keis	Rhein-Neckar-Keis
Alterstruktur	30-45	55 - 70
Umfeld	In die Jahre gekommenes Haus (Projekthaus - DIY)	Bestandshaus (teilweise saniert)
Persönlichkeit	Anpacken   Tüftler   Optimisten   handwerkliche Affinität	aufgeschlossen   Technologieaffinität



💡 Basisdaten:

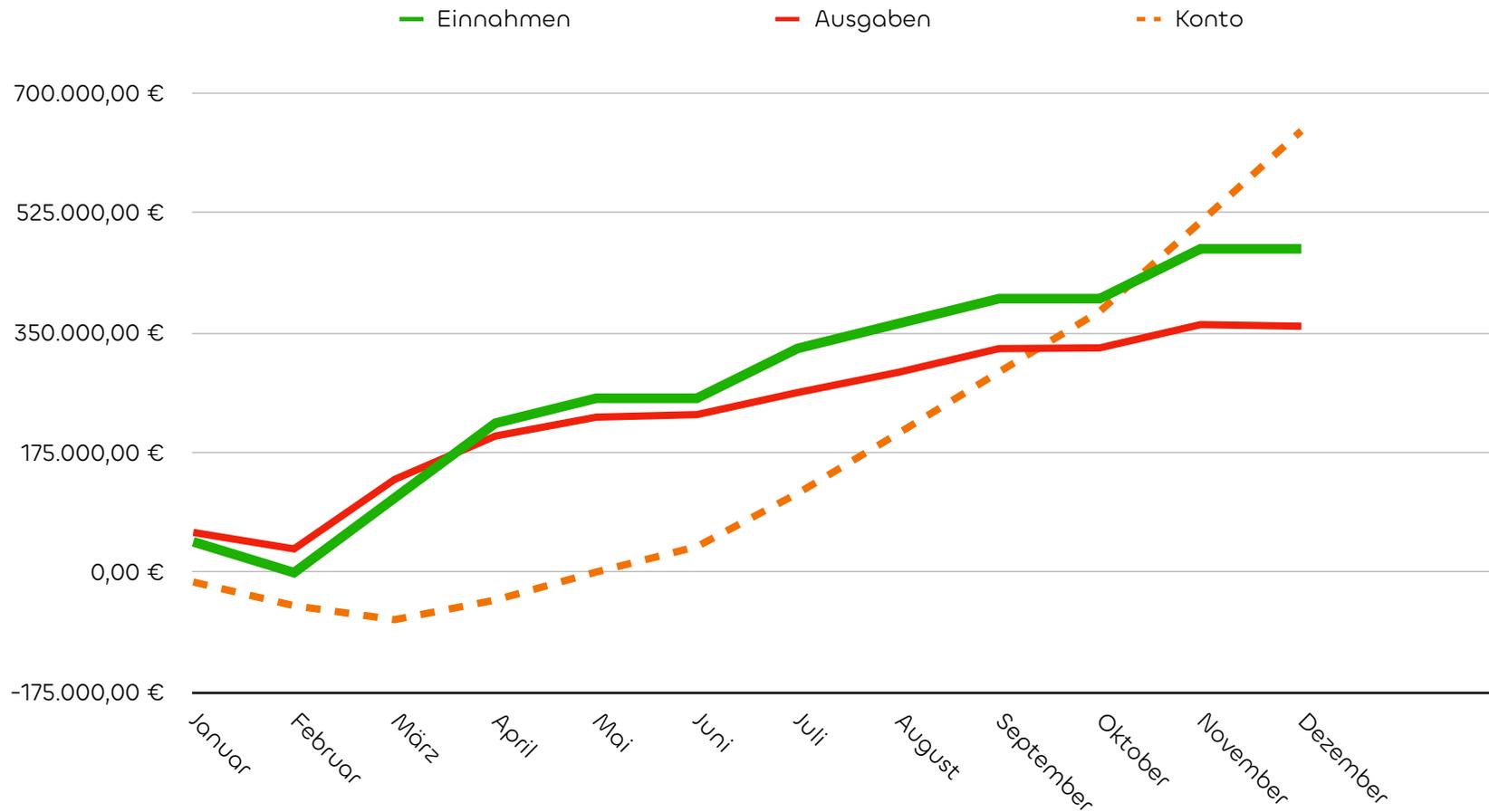
3x externe Montageteams | 3x interne Montageteams

2x Geschäftsführung | 7x Vertrieb

2x Projektleitung | 1x Kundensupport

# BWL.

## #liquidität24





# FORECAST.

#swot

## Strengths

Digitalisierung  
Geschwindigkeit  
Effizienz  
Regionalität  
Netzwerk | Kooperation  
Zusatzleistungen

## Weaknesses

Aufbrechen verstaubter & starrer Strukturen  
Kommunikative Barrieren (innen & außen)  
Erfahrung  
Vertrauensaufbau

## Opportunities

Förderprogramme  
Energiepreise  
Umweltbewusstsein  
Nachhaltigkeit als Trend  
Autarkiebedürfnis  
Gesetze pro Umwelt  
Prosumer-Trend

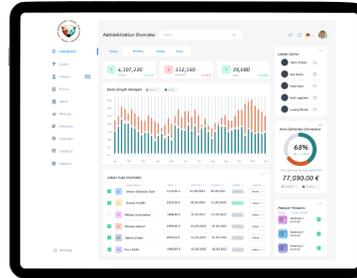
## Threats

Regulatorik  
Inflation  
Rohstoffmangel  
Politik  
Fachkräftemangel  
Preiskampf  
Wettbewerb



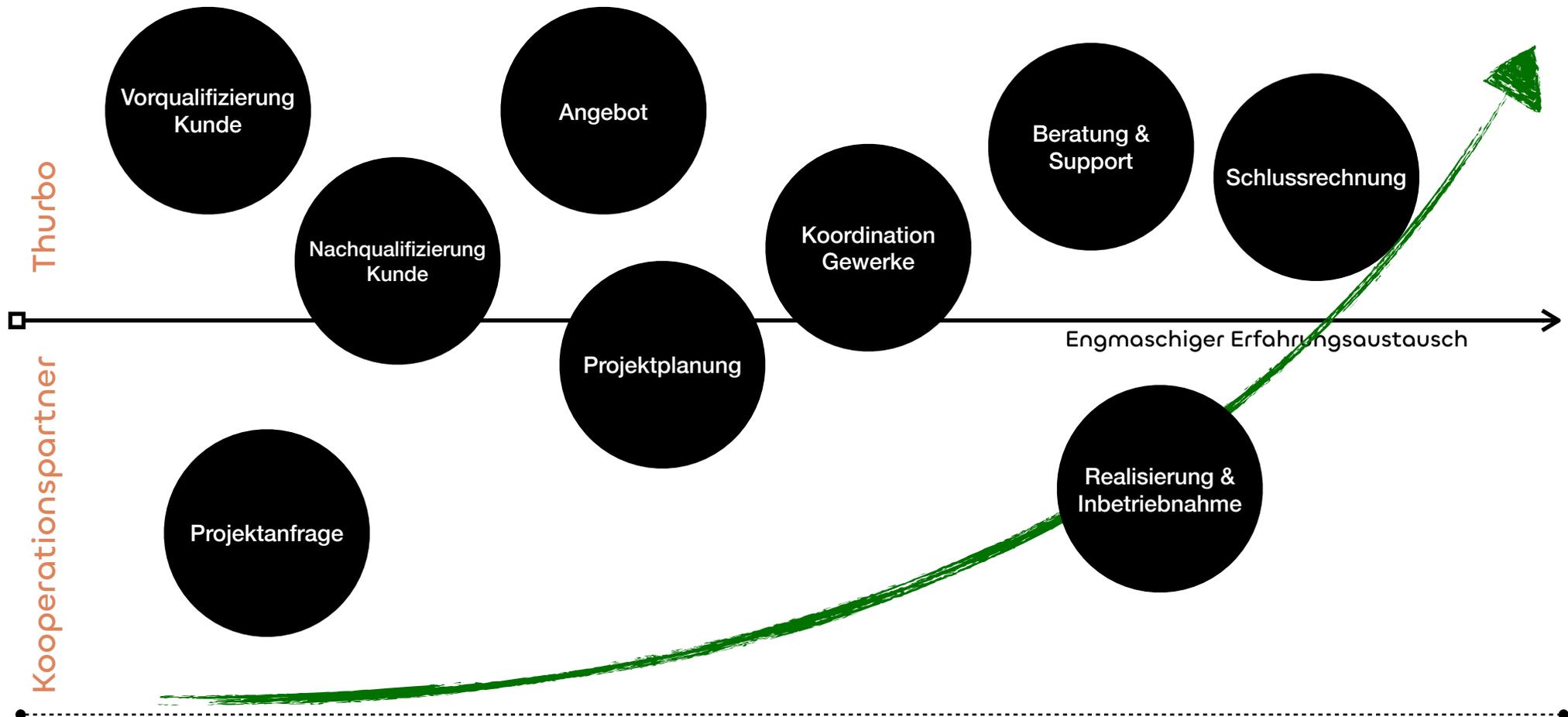


thurbo triebwerk ©



# MAL GANZ KONKRET.

#derprozess



💡 out zu wissen...